

Inside Sales Engineer Factory Automation

Standplaats: Schiphol-Rijk

Opleiding: HBO, MBO 3/4

Uren per week: 40 uur

Dienstverband: Tijdelijk met uitzicht op vast

Over de functie

Heb je een technische achtergrond, ben je communicatief en organisatorisch sterk en weet jij nieuwe en bestaande klanten op de juiste manier te ondersteunen? Pik je verkoopsignalen op en wil je doorgroeien naar de functie van accountmanager? Dan is de functie van Inside Sales Engineer op jouw lijf geschreven! Het betreft een fulltime functie voor de lange termijn met goede doorgroeimogelijkheden.

Als Inside Sales Engineer kom je te werken voor het onderdeel Factory Automation op Schiphol-Rijk. Dit team houdt zich bezig met het leveren en ondersteunen van industriële automatiseringsoplossingen in de Benelux. Als Inside Sales Engineer ben je vooral verantwoordelijk voor het technisch adviseren en ondersteunen van zowel bestaande als nieuwe klanten in de industriële automatisering.

Wat we bieden

- Een uitdagende en dynamische functie binnen een internationale organisatie;
- Voldoende mogelijkheid om te leren en door te groeien;
- Een marktconform salaris op basis van een fulltime overeenkomst;
- Reiskostenvergoeding van € 0,23 per kilometer of een 100% ov-vergoeding;
- 8% vakantiegeld uitgekeerd in Mei;
- Een netto thuiswerkvergoeding van €2,35 per dag;
- Een goede pensioenregeling met een eigen bijdrage van 3,75%;
- 25 vakantiedagen bij een fulltime overeenkomst;
- 7,5 ADV-dagen per jaar.

Functie-eisen

Wat breng je mee?

- MBO+/HBO opleiding, bij voorkeur in een technische richting;
- Vloeiend Nederlands, vaardig niveau Engels (spreken, lezen en schrijven);
- Kennis van MS Office;
- Kennis, ervaring en/of affiniteit met aandrijftechniek, besturingstechniek, mechanica en/of programmeren (PLC, HMI, frequentieregelaars, Servo, Robotica, SCADA, AI).



Daarnaast ben je:

- Klantgericht;
- Creatief, nieuwsgierig en accuraat;
- Verantwoordelijk, proactief, probleemoplossend en flexibel;
- Een teamspeler met goede communicatieve en organisatorische vaardigheden.

Herken jij jezelf in dit profiel? Dan ontvangen wij graag je cv en motivatie! Stuur een e-mail naar Michiel Jak via fa.benelux@meg.mee.com (sollicitaties worden vertrouwelijk behandeld).

Over het bedrijf

Mitsubishi Electric is een wereldwijde fabrikant van elektronica en elektrische systemen, met meer dan 145.000 medewerkers wereldwijd. Deze organisatie is actief in 10 business units, variërend van Semiconductor, Living Environment, Factory automation en Space systems tot Automotive Equipment.

Mitsubishi Electric Europe, Factory Automation houdt zich bezig met het leveren en ondersteunen van automatiseringsoplossingen voor industriële toepassingen zoals verpakkingsmachines, voedsel fabrieken, maar bijvoorbeeld ook pompen, gemalen en zuiveringsinstallaties bij waterschappen.

De klanten zijn onder andere fabrieken, machinebouwers en installateurs. Hieraan leveren wij complete automatiseringsoplossingen bestaande uit o.a. PLC-besturingen, HMI bedieningspanelen, Servo, Robots, Frequentieregelaars en SCADA software.

Werken bij Mitsubishi Electric Europe betekent werken in een internationale omgeving met een Japanse achtergrond. De voertaal binnen deze organisatie is zowel Nederlands als Engels omdat je samenwerkt met internationale collega's. De sfeer is inspirerend, uitdagend en teamgericht, met voldoende ruimte voor persoonlijke inbreng en ontwikkeling. Mitsubishi Electric is een maatschappelijk betrokken bedrijf waarbij duurzaamheid en menselijkheid belangrijk zijn.

Je komt in de functie van Sales Engineer te werken op het kantoor op Schiphol-Rijk. Vanaf Schiphol en omgeving goed bereikbaar met het openbaar vervoer en tevens zijn er voldoende parkeerplekken waar je gebruik van kunt maken.